

Alle energiestromen gekoppeld

Netcongestie, laadpalen, energieopslag, terugleverkosten: er is veel te doen rondom elektriciteit. Weinig autobedrijven zijn hier actief mee bezig. Dat is jammer, vindt De Hoeve Multipower, want er is veel geld te besparen. Dankzij een slim energy management system (EMS) hoeft dat niet eens veel tijd te kosten. Tekst Maarten van der Westen

'Steeds meer bedrijven investeren tegenwoordig in zonnepanelen en batterijopslag. Bedrijven denken dat ze daarmee geld kunnen besparen. Het probleem is dat niemand die systemen op elkaar afstemt", vertelt Bart Timmermans, *managing director* van De Hoeve Multipower. Dit bedrijf is bekend als leverancier van accu's, testers en boos-

ters aan de automotive sector. Het levert ook energie-opslagsystemen aan installateurs. Met een eigen EMS zet het nu een stap van hardware naar software.

POTENTIEEL

"Onze kracht is technische kennis. Wij weten alles van accu's en we hebben een sterk netwerk in de automotive. Veel werkplaatsen doen al zaken met ons. Dit

biedt ons kansen om klanten verder te helpen", aldus Timmermans. "Tegelijk zien we die klanten soms vastlopen: elektrificatie neemt toe, maar door netcongestie kunnen ze hun aansluiting niet verzwaren. Soms worden nieuwe bedrijven helemaal niet aangesloten. Iedereen leest erover. Wij vonden dat we hier iets mee moesten doen."

De Hoeve Multipower ging daarom een samenwerking aan met Rudi Vandromme. Deze Belgische ondernemer heeft veel ervaring in de energiesector en heeft een EMS ontwikkeld, dat hij via De Hoeve Multipower in de markt aanbiedt. Timmermans: "Het kwam mooi samen. Rudi zag potentieel in Nederland en wij zochten een partner om onze diensten uit te breiden."

Het EMS dat De Hoeve Multipower en

BMW brengt hier duidelijk in beeld hoe auto, woning en energievoorziening zullen integreren. Let ook op de duidelijk zichtbare thuisbatterij om overtollige energie tijdelijk te kunnen stallen.





Met een eigen EMS zet De Hoeve Multipower nu een stap van hardware naar software.

Vandromme nu aanbieden is vooral interessant voor echte pioniers. Het goed instellen van het EMS kost nog wel wat tijd van de klant. “Nu richten we ons op ondernemers die al overtuigd zijn van de meerwaarde van zo’n systeem. Het is nog niet voor iedereen. De meeste bedrijven zijn hier nog helemaal niet mee bezig.” Inmiddels gebruiken zo’n tachtig bedrijven en honderden particulieren de software.

UITBREIDEN OF BESPAREN

De Hoeve Multipower richt zich vooral op klanten in de automotive sector. Het EMS kan hier een oplossing bieden voor verschillende problemen. “Bedrijven willen uitbreiden, maar lopen tegen de limiet van het elektriciteitsnet aan. Hierdoor kunnen zij hun aansluiting niet verzwaren of geen laadpalen aanleggen. Dit kan een slim EMS oplossen. Het systeem kan echter ook worden ingezet om een flinke besparing op de energiekosten te realiseren”, stelt Timmermans.

De Hoeve Multipower stelt dat op termijn een besparing van dertig procent op de elektriciteitskosten haalbaar is. Naarmate het EMS langer bij een bedrijf draait, leert het steeds meer de patronen van het verbruik. Hierbij gebruikt het ook

‘Ons EMS neemt ook de aansluiting met het elektriciteitsnet mee, iets wat andere aanbieders niet doen.’

– Rudi Vandromme,
ontwikkelaar EMS



AI. Uiteindelijk wordt de software steeds accurater en kan deze beter inspelen op het specifieke verbruik van het bedrijf. Op die manier kan het de energiestromen efficiënter aansturen.

INFORMATIE KOPPELEN

Het EMS koppelt feitelijk alle energiesystemen aan elkaar. Niet alleen laadpalen en opslagsystemen, maar ook zonnepanelen en de apparaten in de werkplaats. “Het is echt een totaaloplossing. Ons EMS neemt ook de aansluiting met het elektriciteitsnet mee, iets wat andere aanbieders niet doen”, vertelt Vandromme. “Zo kan het systeem steeds de goedkoopste optie kiezen. Bijvoorbeeld of de accu’s opgeladen worden via de zonnepanelen of het net. Ook bepaalt het wanneer energie uit de accu’s gebruikt wordt en wanneer deze van het elektriciteitsnet wordt afgenomen. Op deze manier gebruikt het bedrijf alleen energie uit het net als dit het goedkoopst is en wordt zonne-energie gebruikt of opgeslagen als terugleveren geld kost.”

Om dit te kunnen doen, combineert het EMS veel informatie. Het krijgt informatie over de variabele elektriciteitsprijzen, maar ook een weersverwachting zodat het kan schat-



Naarmate het EMS langer bij een bedrijf draait, leert het steeds meer verbruikspatronen.

ten wat de zonnepanelen gaan leveren. Het platform is ook gekoppeld aan de laadapps van de elektrische auto's, zodat deze opgeladen worden als dit het meest gunstig is. Er is daarbij altijd voldoende elektriciteit voorhanden voor het normale gebruik.

"Ieder kwartier maakt het systeem een herberekening en stuurt het bij. Hierdoor reageert het snel op elke verandering", legt Vandromme uit. "Uiteraard is er een veiligheidsmarge. Deze kan de gebruiker zelf instellen, net als prioriteiten. Eigenlijk hoeft hij verder niet veel te doen. Hij kan wel ingrijpen, maar het hoeft helemaal niet. Een ondernemer heeft helemaal geen tijd om zo'n platform voortdurend in de gaten te houden."

Door alleen elektriciteit uit het net te halen als dit het goedkoopst is, kan veel geld worden bespaard. Er zijn echter meer voordelen. Vandromme vertelt over een klant die kon doorwerken tijdens een lokale stroomstoring. Ook voor het net is een intelligent EMS gunstig, vervolgt hij. "Het net is niet gemaakt voor het massaal terugleveren van zonne-energie door kleine partijen. Dit kan het net instabiel maken. Een slim EMS vangt de pieken op en belast het net minder. Regelgeving over dit onderwerp is er nog niet, maar komt er in de toekomst zeker."

CONSULTANT

Timmermans benadrukt dat De Hoeve Multipower geen complete energie-oplossingen levert aan klanten. "We installeren niets zelf, we bieden alleen dit EMS", legt hij uit. "We leveren onze producten aan installateurs, niet aan eindklanten. Onze rol is die van consultant, die samen met de klant nadenkt over de beste oplossing. Wij willen het eerste

aanspreekpunt zijn, zodat wij onze kennis verder kunnen ontwikkelen en het thema op de kaart kunnen zetten. Er gebeurt een hele hoop", stelt Timmermans. "Veel bedrijven zijn bezig met elektrificatie en dat brengt nieuwe uitdagingen met zich mee. Met ons EMS kunnen we deze ondernemers helpen om geld te besparen en om oplossingen te bieden als er geen uitbreiding mogelijk is. Onze kennis van accu's en het EMS maakt ons een goede sparringpartner. Bedrijven in de automotive zijn niet bekend met installateurs, maar ze kennen ons wel." <

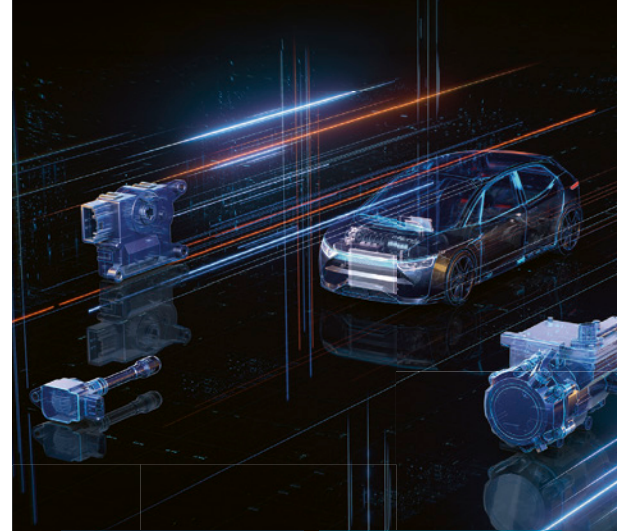
'Het is nog niet voor iedereen. De meeste bedrijven zijn hier nog helemaal niet mee bezig.'

-Bart Timmermans, *managing director* van De Hoeve Multipower



BEZOEK ONS OP
AUTOMECHANIKA
2026

Delivering The Difference



EV PLATFORMS
ONDERDELEN
VOOR CHINESE
MODELLEN



SMART PARTS
CAN/LIN-BUS
READY



12X
PRODUCT
INNOVATIE



Persconferentie
Woensdag
9 september
van 10.00u-10.45u



DRIVING SUCCESS
FOR OUR CUSTOMERS

Bezoek ons op Automechanika 2026 en ontdek hoe wij voortdurend het verschil maken door in te spelen op nieuwe marktkansen, introductie van bedrijfsbevorderende innovaties en reparaties veilig stellen voor de volgende generatie.

Automechanika 2026
8-12 September
Frankfurt, Duitsland

+ Maak een afspraak
+ Persconferentie
+ Gratis toegangskaarten

Hall 3.0, Stand D91

nissens.com/am



Nissens
DELIVERING THE DIFFERENCE